

AXIÁL Kft.
6500 Baja, Szegedi út 147.

Statisztikai számjel: 11376956-4519-113-03
Cégjegyzék szám: 03-09-104 169

VEZETŐSÉGI JELENTÉS

2024. ÉVRŐL

Általános információk

A Társaság 1995. december 31. nappal az azonos nevű Bt. társasági formából alakult át Korlátolt Felelősségű Társasággá.

A jogutód Társaság pontos elnevezése AXIÁL Javító, Kereskedelmi és Szolgáltató Korlátolt Felelősségű Társaság.

A Társaság működését 1996. január 1. napján kezdte meg.

Cégbejegyzés száma: 03-09-104169

Adószám: 11376956-2-03

Statisztikai számjele: 11376956-4519-113-03

A Társaság székhelye: 6500 Baja, Szegedi út 147.

A Társaság Baján kívül jelenleg az alábbi telephelyen, fióktelepen folytatja gazdasági tevékenységét.

Telephelyei:

Telephely:

6500 Baja, Szegedi út 121.

6500 Baja, Május 1. sétány 6.

Fióktelepek:

5900 Orosháza, Csorvási út 72.

8000 Székesfehérvár, Mártírok u 76.

3527 Miskolc, Sajó út 14.

4400 Nyíregyháza-Vásárosnaményi út 169.

9300 Csorna, Bartóki B u 65.

2225 Üllő, 3637. hrsz.

7200 Dombóvár, 5342 hrsz.

7200 Dombóvár, 079/3. hrsz.

7200 Dombóvár, 5339. hrsz.

7100 Szekszárd, Bátaszéki u 34/a.

9300 Csorna, Bartók B u 67.
7200 Dombóvár, Gagarin u 75.
2225 Üllő, Pesti út 282.
7630 Pécs, Üszögi út 4.
5600 Békéscsaba, Berényi út 140.
8900 Zalaegerszeg, 025/80 hrsz.
8900 Zalaegerszeg, 025/62 hrsz.
8900 Zalaegerszeg, Kanizsai utca 1.
7523 Kaposfő, 641 hrsz.
7523 Kaposfő, 642 hrsz.
4031 Debrecen, Kishegyesi út 260.
5000 Szolnok, Nagysándor J utca 26.
2800 Tatabánya, Kóta J utca 1.
5900 Orosháza, Csorvási köz 4. (5019/1 hrsz).
3396 Kerecsend, Ipar utca 3.
6800 Hódmezővásárhely, Aranyág kert 11.
9600 Sárvár, Ipartelep utca 10.
5000 Szolnok, 15726/5. hrsz
9300 Csorna, Bartók B. utca 61.
9300 Csorna, Bartók B. utca 63.
9300 Csorna, 2844 hrsz
3561 Felsőzsolca, Bódva út 2.

Az AXIÁL Kft-ről

Jogelődjével 1991-ig visszatekintő múlttal rendelkező AXIÁL Kft. az egyik vezető mezőgazdasági- és építőgép-kereskedelemmel foglalkozó vállalat Magyarországon. A cég tevékenységi köre kiterjed mezőgazdasági-, építőipari- és anyagmozgatógépek, valamint az ezekhez alkalmazható munkagépek és eszközök értékesítésére. A családi tulajdonban lévő magyar vállalat 19 hazai telephellyel rendelkezik, központja Baján van. Az AXIÁL csoporthoz tartozik többek között a 2001-ben alakult MANAX Kft., valamint a 2007-ben létrejött AXIÁL Financial Services Kft. is. A csoport kínálatában tevékenységeihez köthető olyan értéknövelt szolgáltatások találhatók meg, mint például használtgép-, alkatrészkereskedelem, szervízhálózat-üzemeltetés, gépbérleti-, finanszírozási-, valamint precíziós gazdálkodási megoldások. A vállalatnak a szomszédos régiókban is van érdekeltsége leányvállalatai, a szlovák HRIADEL' és a román MUNAX cégek révén.

Külön mérföldkönek számít a társaság életében, hogy jelenleg új leányvállalat alapítása van folyamatban Ausztriában AXIAL Landtechnik GmbH. néven, Bruck an der Leithai székhellyel. Az új társaság fő tevékenységi köre a mezőgazdasági gépek és alkatrészek forgalmazása, valamint kapcsolódó szervízszerelvények biztosítása a térség gazdálkodói számára. A termékpalettán várhatóan a CLAAS és HORSCH termékek mellett más, az ágazatban jól ismert márkák is helyet kapnak. A cégalapítás célja, hogy az AXIÁL csoport tovább erősítse jelenlétét a közép-európai piacon, és magas színvonalú szolgáltatásaival támogassa a régió mezőgazdasági termelőit.

A vállalkozás üzleti környezete

Az AXIÁL Kft. üzleti környezetére, piacára, teljesítményére leginkább az alábbi tényezők hatottak 2024. folyamán:

- **Tendenciák a világ mezőgazdasági gépgyártásában**
 - o Újabb jelentős ugrás a technológia fejlődésében:
 - Mesterséges intelligencia a mezőgépekben
 - Cél a mérethatékonyság, nagyobb területteljesítmény
 - Részben autonóm gépek
 - Drónok rohamszerű terjedése
 - Adatok és adatalapú döntések, fejlett adat-vizualizáció
 - Alternatív meghajtástechnológiák, üzemanyagok
 - Precíziós funkciók, már alapfelszereltségként

A folyamat nem ér véget, nyakunkon a következő technológiai ugrás, aminek már alakítója is kell, hogy legyen az AXIÁL Kft. azzal, hogy értékelhető visszajelzést ad a gyártóknak a közép-európai gazdaságok igényváltozását képviselve.

Nagy traktorok esetében az autonómia jelenti a következő nagy lépést, erre látunk példát a CLAAS fejlesztései között. A Landini kisebb teljesítményű traktorai bizonyítják, hogy alacsonyabb teljesítményigény esetén alternatíva lehet az elektromos hajtás.

Az alternatív hajtások kapcsán mindenki a hidrogénre, az LNG-re vagy az elektromosságra gondol, pedig a hagyományos dízel rendszerek is zöldíthetők, újfajta üzemanyagokkal, például a CLAAS gépekben a „Zöld” dízel alternatív bio-hajtóanyag hulladék lipidekből, növényi olajból, faggyúból, használt étolajból vagy növényi maradványokból készül.

- Visszaesés Full-line gépgyártók forgalmában
 - 17%-os visszaesés a Full-Line gépgyártók forgalmában 2024 folyamán
 - 2025-ös év várakozása: további 5-10-30%-os forgalomcsökkenés
 - A kereskedőknél még mindig magas készletek

Márka	Forgalom 2022/2023	Forgalom 2023/2024	
John Deere	61 251	51 716	Mrd USD
Claas	6 145	4 997	Mrd EUR
CNH	24 687	19 836	Mrd USD
AGCO	14 412	11 662	Mrd USD
Kubota	21 447	N.A.	Mrd USD
Összesen (Kubota nélkül):	106 061	87 858	Mrd USD
Különbség:		-18 203	Mrd USD
Piac változása		-17%	

A gépgyártás reagált az elmúlt időszak csökkenő keresletére, lassulnak a gyártósorok. Ez probléma, főleg azért, mert az alapanyag-beszállítókra és sok más területre is kihatással van.

- Traktor és kombájn kereslet Európában
EU-27 traktorpiac zsugorodik, kombájnpiac nő
Traktorpiaccsökkenés: AT - 12%, DE - 4%
Észak-Amerika: csökkenő traktor-, növekvő kombájnpiac
Dél-Amerikában és Dél-Afrikában növekvő piac
Az EU géppiac számosságában megy össze, viszont a gépek területteljesítménye növekszik. A technológia fejlődése miatt ugyanannyi földet kevesebb, de drágább gépekkel művelünk meg.

- Régiós és hazai trendek a mezőgazdaságban

- Nemzetközi üzleti klíma: a CEMA index alapján javulnak a várakozások, de még rekordalacsony szinten állunk. A következő 6 hónapban várható, hogy nőnek a megrendelések. A kereskedők készletei továbbra is magasak
- Nemzetközi terménykereskedelmi trendek: Átlag körüli készletekkel rendelkezünk kukoricában, átlagnál nagyobb készletekkel rendelkezünk búzában. A globális terménykereskedelmi piacon azt látjuk, hogy beállt egyfajta stabilitás, amit spekuláción kívül érdemben nem mozgatnak más tényezők. Ezek alapján lassú, de stabil áremelkedést látunk.

- Inputanyag trendek - 2024-ben a műtrágyaértékesítés 48%-kal nőtt. A műtrágya ára 2022-es csúchoz képest visszaesett. Az inputanyagok ára is szépen csökken, visszatértünk a 2022-es évi extrém áremelkedések előtti időszak árszintjére, ami látszik a forgalmi adatokban is.
- Konvencionális növények vetésterülete Magyarország: Gabonafélék vetésterülete csökken, az ipari növények területe növekszik, az időszaki gyepek és a pihentetett terület növekszik, takarmánynövények vetésterülete kissé csökkent. A konvencionális növények vetésszerkezete hazánkban lassan változik, erősek a régi megszokások. Az éghajlatváltozás miatt persze előbb-utóbb ennek változnia kell, most azonban inkább a termelési költségek és a támogatási források zöldítési oldala az, ami kivon területet a szokványnövényektől, de sajnos ez nekünk kedvezőtlen módon a gyepek és ugarok felé tolódik, nem az új haszonnövények felé.
- Javuló gépfinanszírozás: Rugalmas lízing- és bérleti konstrukciók növekvő népszerűsége. Digitális finanszírozási platformok térnyerése. Csökkenő finanszírozási kockázat, AI-alapú hitelképességi modellek. A finanszírozási formák újra az elérhető sávba kerülnek a termelők számára is, akiknél jelenleg már az elsődleges kérdés nem a finanszírozás költsége, hanem az önrész biztosítása lesz.
- Indulnak az új vízgazdálkodást segítő beruházások. „Vizet a tájba” program bejelentése. Felszíni vízből hazánk területei korlátozottan öntözhetők, azoknak is megoldást kell keresni, akik nem tudnak öntözést kialakítani (új növénykultúrák, új művelési módok).

- Várható pályázati kiírások

Mezőgazdasági üzemek digitális átállásának támogatás	2025. II. n.év – 2025. III. n.év
Kertészeti üzemek technológiai fejlesztésének támogatás	2025. I. n.év – 2025. III. n.év
Terménytisztítók, tárolók, szárítók, vetőmagüzemek fejlesztésének támogatása	2025. II. n.év – 2025. III. n.év
Fiatal gazda pályázat	2025. II. n.év

- Ezzel együtt valóban visszatérnek a támogatások és a pályázatok, aminek örülünk, de egyúttal számolnunk is kell velük, mert a pályázatok menetrendje mozgatja a piacot. Ez a jelenlegi nyilvános adatok alapján azt jelenti, hogy 2025-ben még sok gazdálkodó várakozni fog, ami lassítja a piacon, 2026-ban pedig gyorsítani fogja.

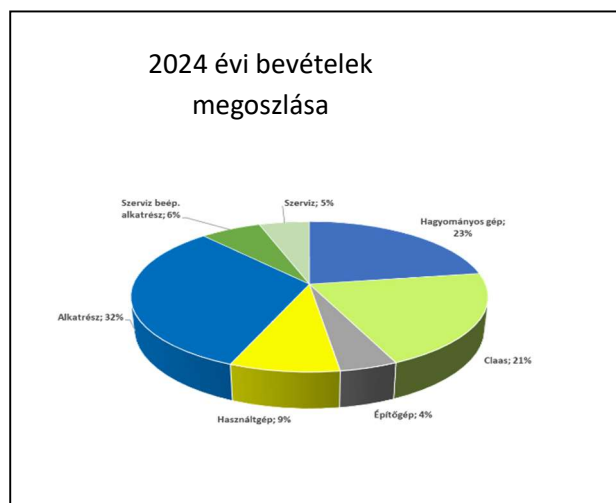
A vállalkozás elért eredményei, erőforrásai, kilátásai

Az AXIÁL Kft. 2024. éves nettó forgalma elérte a 104,2 milliárd forintot, egyéb bevételei a 10,2 milliárd forintot.

Az AXIÁL Kft. ebben a nehéz időszakban is meg tudta őrizni az eredményességét.

A kihívások ellenére jó eredménnyel zártuk az előző évet, sikerült olyan pontos terveket készítenünk, amiket sok munkával, de el tudtunk érni.

Forgalmunk alakulása kapcsán szoktuk mondani, hogy 2-3 jó évet mindig 2-3 nehéz év követ. Bízunk benne, hogy a nehéz éveken túl vagyunk, hiszen 2024 mögöttünk van.



Mezőgazdasági gépkereskedelem

Az előző évhez hasonlóan kihívásokkal teli időszakot élünk a mezőgazdasági gépkereskedelemben, de ez nem egyedülálló belpiaci jelenség, hiszen mindez nemzetközi szinten is jól követhető az iparág külföldi érdekképviseleteinek kommunikációjában is.

Eredményeinket egy teljeskörű mezőgazdasági gépkínálattal értük el, ami között meghatározó Európai márkák és magyar géptípusok is megtalálhatók.

Az AXIÁL Kft. 80 LE feletti, nyugati relációjú traktorpiaci részesedése 2024.: Teljes hazai piac: 837 db AXIÁL 18,3 %

Ezek között a traktorkínálatunkat tavaly három típus formálta: CLAAS, Landini és

Fendt traktorokat adtunk a piacnak. Erőgépeink a szektor mintegy ötödét lefedik.

(MEAR – MEGFOSZ Eladási Adatcsere Rendszer)



Az AXIÁL Kft. teleszkópos mezőgazdasági rakodókra vonatkozó piaci részesedése 2024.: Teljes hazai piac: 295 db AXIÁL 49,2 %

A mezőgazdasági szektorban a teleszkopos rakodók piacának mintegy felét az AXIÁL uralja, két típussal szereplünk nagyon sikeresen ebben a szegmensben: Manitou és CLAAS.

(MEAR – MEGFOSZ Eladási Adatcsere Rendszer)

Az AXIÁL Kft. kombájnpiaci részesedése 2024.:

Teljes hazai piac: 120 db - CLAAS 46,7 %

A kombájnok szegmensében évtizedek óta domináns a CLAAS márka, amit a legújabb LEXION típusok technológiája a jövőre nézve is megalapoz.

(MEAR – MEGFOSZ Eladási Adatcsere Rendszer)

HORSCH értékesítés 2024.

Vetőgépek: 92 db

Permetező: 30 db

Önjáró permetező: 10 db

Talajművelő: 146 db

A jövő egyik meghatározó terméke a talajban dolgozó eszköztár, ezért hatalmas szerepet fog játszani a HORSCH kínálatunk az AXIÁL életében. A talajállapot romlását csökkenteni kell és vizet kell megkötni, illetve okosan kell inputanyagot kijuttatni. Ehhez új gépek kellenek, a HORSCH pedig éllovas a fejlesztésben, amit a piac számai is visszaigazolnak.

Használtgép üzletágunk jelentős készletekkel fut neki 2025-nek. Ennek oka, hogy a piaci körülményektől függetlenül fenntartjuk azt, hogy csak minőségi és nagyobb értékű, alapvetően fiatal használtgépekkel foglalkozunk, még akkor is, ha ezek értékesítése tavaly nehezebb volt. A jövőben viszont ez nagy fegyvertény lehet, a visszaugró piac igényeire készen állunk majd.

Építőgép kereskedelem

Építőgépes üzletágunk egy kis piacra dolgozik, de kínálata nagyon profi gépekből áll, amit egy jól összeszokott és tapasztalt csapat hoz a piacra. Bízunk benne, hogy az építőipari támogatások érkezésével a piac fellendül 2025-ben.

Az AXIÁL Kft. részesedése a gumikerekes kotrógépek piacán 2024. I-XI. hó
Teljes hazai piac: 41 db AXIÁL 17,1 %
Hyundai márkájú kotróink jól teljesítenek a piacon, melynek mintegy ötödét adták ezek a gépek tavaly.

Az AXIÁL Kft. részesedése a 120 LE feletti deréksuklós homlokrakodók piacán 2024. I-XI. hó

Teljes hazai piac: 63 db AXIÁL 15,9 %

Homlokrakodókból Hyundai és Schaffer típusokat kínálunk az építőiparnak, szintén jelentős szeletet hasítva a forgalmi tortából. A Hyundai márka erős innovációban, több új technológiát is hoznak a piacra, például elektromos hajtásokat.



Az AXIÁL Kft. részesedése a forgóvázak teleszkópos rakodók piacán 2024. I-XII. hó

Teljes hazai piac: 22 db AXIÁL 77,3 %

HORSCH márkájú forgóvázak rakodóink rendkívül széles skálán elérhetők, akár egészen nagy kapacitású óriásokat is tudunk biztosítani az építőipari cégek számára. Ennek a piacnak rendkívül jelentős részét le tudjuk fedni gépeinken keresztül.

Az építőiparban szerényebb számban használnak merev vázas teleszkópos gépeket, melyek elsősorban az agrárszektorban népszerűbbek, de a kis forgalmi torta nagy részét el tudta hozni az AXIÁL 2024-ben.

GINOP PLUSZ 1.2.4-24 és Demján Sándor 1+1 beruházásélénkítő támogatási programok 2025-ben két támogatási típus is segíti a szektort, bízunk benne, hogy ezek számottevő módon élénkítik majd a keresletet. Emellett az építkezéseket is támogatja a kormány, így mindkét oldalról erősítést kap a szektor.

After Sales tevékenység

Gépes kínálatunkat alkatrészekkel is kiszolgáljuk, aminek terén rendkívül széles volument mozgattunk 2024-ben is. Ezen a téren a webes értékesítés jelentősége folyamatosan növekszik, amit cégünk is le fog követni, webshop felületünk továbbfejlesztésén keresztül.

Alkatrészüzletág a számok tükrében :

- Közel 65 ezer fajta alkatrész készleten
- Nyilvántartó rendszer, 2 millió fölötti terméktípus
- Évente átlag 20-22 ezer partnert szolgálunk ki
- Meghatározó piaci részesedés!

A forgalmazott technológiák működőképességének biztosításához kimagasló szervizkapacitással, jól képzett műszaki szakszeméllyel rendelkezünk. Minden javítási technológia rendelkezésre áll. Közvetlen és szoros gyártói támogatás adja a háttérrel, ami gyors és teljes alkatrész-ellátást biztosít, a ma már nélkülözhetetlen digitális megoldásokkal.

A modern gépek üzemeltetése komoly szakértelmet és műszaki háttérrel követel:

Informatika és jármű-elektronika összeolvadása

Nagyfeszültségű fedélzeti áramkörök

Újgenerációs alapanyagok, kompozitok

Speciális kenőanyagok, folyadékok

Speciális anyagkötések, új gyártástechnológiák

Gépek folyamatosan növekvő mérete és tömege

Komplex szoftveres diagnosztika technológia fejlődésével ez egyre nagyobb kihívás lesz!

Az AXIÁL az egyik legképzettebb szakszolgáltató a piacon, gyakorlatilag mindennel rendelkezünk ahhoz, hogy a modern gépeket üzemben tartsuk a gazdálkodóknak. Ez tudatos építkező munka eredménye, rengeteget fejlesztünk, hogy a TOP-on maradjunk.

Minden téren folyamatosan fejlesztünk, mert aki lemarad az kimarad.

DeLaval csapat

DeLaval tartás- és istállótechnológia

845 millió HUF értékű értékesítés 2024-ben .

Tartástechnológia és fejéstechnológia terén meghatározó márkánk a DeLaval, ami a nagy ÁTK pályázatokban jelentős szerepet fog játszani 2025-ben és 2026-ban. Erősítettünk, komoly szakszemélyzetünk van a tervezéshez és a tanácsadáshoz is, komplex beruházásokban is tudunk segíteni.

Trendek és kilátások 2025. évre

Az AXIÁL Cégcsoport készen áll arra, hogy a magyar termelőket a legmagasabb színvonalon kiszolgálja, 2025-ben már három területen is:

- Modern mezőgazdasági gépek, technológia import
- Modern üzemeltetési és javítási megoldások, magas színvonalon
- Modern agronómia, gyakorlati tanácsadás a gépesítéshez

Ezzel párhuzamosan végre a magyar mezőgazdaság helyzete is pozitív irányba indul, van kiút az alagút végén:

- Javuló terményárak
- Kedvezőbb finanszírozási lehetőségek
- Visszatérő pályázatok
- Fejlődő vízgazdálkodás

Szerencsére nem csak az AXIÁL háza táján vannak jó hírek, hanem a piacon is. Ha az időjárás kegyes lesz az ágazathoz, akkor bízunk benne, hogy visszatérhet a szántóföldi növénytermesztés is a sikerpályára, a jelenleg is erőteljes állattenyésztési ágazatok mellett.

A 2025-ös árbevétel tervezése kapcsán azzal számoltunk, hogy a pályázatok elbírálása csak év végére teremt beruházási helyzetet partnereink részére, így az idei évben még nem tudjuk megközelíteni a 2024-es évet közvetlenül megelőző időszakot, de forgalmunk már néhány százalékos növekedést mutatni fog.

A vállalkozás céljai és stratégiája

Az AXIÁL Csoport célja – melynek tagjai többek között az AXIÁL Kft., MANAX Kft., AXIÁL Financial Services Kft. is – közép-európai mezőgazdasági, építőipari és raktár-technológiai igényeket géppel, bérgéppel, bér munkával, szervizzel, alkatrésszel, valamint finanszírozással gyorsan és hatékonyan kiszolgálni. Magyarországon 19 telephelyen állunk partnereink rendelkezésére, közel 1000 fős kollektívával, melynek tagjai több mint 20 ezer üzleti partnerrel ápolnak kapcsolatot. A román MUNAX és a szlovák HRIADEL' és hamarosan

az osztrák AXIAL Landtechnik GmbH. révén jelen vagyunk a szomszédos országokban is, ahol - akárcsak Magyarországon - folyamatosan fejlesztjük infrastruktúránkat, hogy partnereinket még magasabb színvonalon szolgálhassuk ki.

Sokan tudják, hogy az Axiál nem csak gépkereskedő, hanem tulajdonosai, ügyvezetése révén aktívan részt vesz a mezőgazdasági termelésben is. Ez a tevékenység rendkívül fontos számunkra, mert vállalatunk hitelességét és gyakorlati tapasztalatát is ezekre az üzemekre alapozzuk. A jövőben ezeket még jobban integráljuk az AXIÁL életébe és szorosabb együttműködésben, még több közös aktivitáson keresztül építjük fel azt a szaktanácsadási lábunkat, ami kifejezetten a gépek újfajta agronómiában illesztését segíti majd. Ebben szerencsére gépgyártó partnereink is látják az értéket és támogatnak minket az új tudásbázis felépítésében. Az állandó innováció és fejlődés a vállalati filozófiánk szerves része

Mezőgazdasági érdekeltségeinkben is fejlesztünk, hiszen üzemeink a gyakorlati gépesítési tapasztalatok elsősorú forrásai:

- Géptesztek, tartós vizsgálatok, prototípusok
- Módszertani kísérletek, parcellák
- Szakmai rendezvények, tudásátadás
- Tapasztalatok a termelés aktuális kihívásairól
- Referenciák ügyfeleink számára

Hómezővásárhelyi érdekeltségünk ismert a piacon, hiszen itt rendezik az országos jelentőségű állattenyésztési kiállítást, az Alföldi Állattenyésztési és Mezőgazda Napokat. A telepen idén új beruházás zajlik, a szarvasmarha tenyésztésben új körforgós fejőház épül fel.

Beleden szintén meghatározó volumenben végez érdekeltségünk állattenyésztést és ehhez takarmányelőállítás. Az üzemben hígtrágyás vezetékes-rendszer fejlesztése az új aktualitás.

Dunaszekcső az AXIÁL központjához legközelebb eső érdekeltségünk üzeme, ahol nemrég sertésenyésztés terén léptek nagyot előre.

Alapvetően törekszünk rá, hogy a mezőgazdaság megítélése megfeleljen a mai kor szemléletének, és annak lássák az ágazaton kívül élő emberek is, mint mi: egy dinamikusan fejlődő szektornak, ahol magasan képzett szakemberek, fejlett technológiával dolgoznak és megvalósíthatják hosszútávú elképzeléseiket.

- Az AXIÁL Kft. kiemelt telephelyfejlesztései 2020-2024.

Felsőzsolca, Baja ALK Magasraktár, Pécs, Székesfehérvár, Szolnok

A szerviztevékenység fizikai feltételei is változnak, olyan alapvető dolgokra kell gondolni, mint a műhelyek ajtajának mérete, stb.

Miskolci telephelyünk költözött új helyre, modern körülmények közé. Itt végre az árvíztől is védettek vagyunk.

Aftersales fejlesztések: Három telephelyen épült új műhely az elmúlt években. FONTOS, hogy ezek nem régi műhelyek kiváltására épültek, hanem azok mellett PLUSZ bővítést is jelentenek. A szerviztevékenységet alkatrészszel is el kell látni, napjainkban országosan az AXIÁL a legnagyobb volumenben alkatrészt mozgó szolgáltató hazánkban. Mindezt hatékonyan végezzük, amit jól mutat, hogy robotraktáros beruházásunk után kollégáink hamarabb végeznek az esti műszakkal, pedig a kimenő árú mennyisége nem változik, sőt.

Az rengeteg infrastrukturális beruházást működtetni is kell, ezért az épületek szakszemélyzetére szintén komoly hangsúlyt fektetünk. Az egyik legjobban képzett és legnagyobb állományt kínáljuk a szerviztevékenységekhez a piacon, ráadásul országosan mindenhol elérhetők vagyunk a gazdálkodók számára, maximum 60 km-es távolságban, ami sok esetben inkább csak 20-30 km.

Mindenhol jelen vagyunk, kellő létszámú szervizes és alkatrészes szakszemélyzettel. Sok ügyfelünk remek kapcsolatot ápol közvetlenül a gépeken dolgozó kollégáinkkal is, ők azok a munkavállalóink, akik az egyik legfontosabb referenciát és értékesítési pontot jelentik az AXIÁL számára, sokkal többek, mint egyszerű szerelők vagy bolti eladók.

- Digitális megoldások: Teljeskörű kínálatunk van!

Hardver (GPS eszköz) és szoftveres megoldások a CLAAS az AGCO és a Trimble vegyes vállalata, a PTx Trimble megoldásait kínáljuk.

Saját RTK korrekciós jelszolgáltatást (mAXI-NET 2.0) a legkorszerűbb hazai hálózatról biztosítunk.

Saját fejlesztésű farmmenedzsment szolgáltatással (mAXI-MAP) és precíziós- helyspecifikus agronómiai szolgáltatásokkal (Vantage) vagyunk jelen.

A kézzel fogható vasak és csavarkulcsok mellett a szellemi termékek terén is otthon vagyunk, azaz a szoftverek és a szaktanácsadás is erős. Az egyik legnagyobb csapatunk van a piacon és ezen a téren 2025-ben ráadásul tovább erősítünk.

A fejlesztések célja: Magyar tulajdonú vállalkozásként, a Harsányi család vállalati filozófiája mentén az AXIÁL Csoport célja, hogy maximális minőségben biztosítson minden olyan szolgáltatást, ami lehetővé teszi, hogy a gazdák gyorsan, hatékonyan, fennakadások nélkül termelhessenek. Termékeink kialakítása során a minőségi elvárások jelentik az alapot, melyet minden további tényező követ. Családi cég az Axiál, tervei szerint az is marad, viszi tovább azokat a családi értékeket, amik 30 éve meghatározzák az attitűdöt. Szeretne partnereinek minőséget kínálni, minden más szempontot másodlagosként kezel, persze a fenntarthatósági korlátok figyelembevételével.

Azért, hogy sikeres maradhasson nem állhat meg, fejleszteni kell tovább. 2025-ben Szekszárdon épül új műhely, a térség növekvő igényeit kiszolgálva, hiszen a jelenlegi telephely méretei szűkösek voltak. Baján is modernizálni kell tovább a telephelyet, idén az egyik bajai motorgyártól ránk maradt épület újul meg, és szakműhelyek mellett egy teljesen új látogatóközpont is kialakításra kerül.

Finanszírozás

Az AXIÁL Kft. által 2020-ban a Növekedési Kötvényprogram keretében kibocsátott 15 milliárd forint össznévértékű kötvény, illetve a társaság Pénzintézetekkel fennálló Pool rendszere megfelelő likviditást biztosított a gazdálkodási döntésekhez az év folyamán.

A kötvénykibocsátás célja az volt eredetileg, hogy a vállalat hosszú távon tovább növelhesse pénzügyi stabilitását, forrásainak tervezhetőségét, működésének megbízhatóságát. Az NKP részvételünk – túl azon, hogy a kibocsátási célnak megfelelő háttérrel nyújtott a gazdálkodáshoz - a kamatkörnyezet 2023. évi hatását is jelentősen mérsékelni tudta, ami a szükséges készletszint fenntartása, illetve a bérgeppark állományának növelése kapcsán felmerült többletfinanszírozási igény miatt a korábbiaknál is nagyobb jelentőséggel bírt.

A SCOPE Ratings nemzetközi hitelminősítő 2024 folyamán megerősítette az Axiál BB kibocsátói besorolását, ugyanakkor piaci környezet kihívásaira tekintettel stabilról negatívra módosította a kilátást, fenntartva BB+ szinten a Társaság fedezetlen adósságára vonatkozó kategóriát.

Társadalmi szerepvállalás

A tulajdonos ügyvezetők – folytatva az előző évek gyakorlatát – 2024-ban is többek között olyan ügyek mellé álltak, mint pl. egészségügy támogatása, orvosi műszerek, eszközök, berendezések beszerzése, balesetmegelőzési és drogprevenciós programok. Meghatározó országos szolgáltatóként olyan üzemméretekkel rendelkezik a cég és a tulajdonos család, ami lehetőséget teremt számukra arra, hogy jó ügyeket felkarolva segítsük közösségeinket, szűkebb és tágabb léptékben is.



Sikerek, díjak, elismerések

Az év agrár duális képzőhelye 2024.

Nagy hangsúlyt fektetünk:

- Az egységes rendszer kialakítására
- Szakokkal együtt a szakmai támogatásra
- Tananyagok elkészítésére és felülvizsgálatára
- A kapcsolattartásra az Iparkamarákkal

Rendkívüli visszaigazolás számunkra, hogy az utánpótlás-nevelésben végzett tevékenységünket egy nagyon jelentős díjjal ismerték el, méghozzá olyan téren, ahol rendkívül

szoros versenyben kellett szerepelnünk, hiszen sok versenytársunk foglalkozik ilyen tevékenységgel.

Telephelyeink évek óta szerepelnek sikeresen különböző nemzetközi nívódíjakon, a jelen sikerei mellett a jövőben is bízunk a jó eredményben. Főbb értékelési szempontok:

- a vevőszolgálat
- az ügyfélorientált működés
- a munkahelyi biztonság
- a pénzügyi fegyelem
- a minőségirányítási folyamatok betartása
- a tisztaság és a rendezett telephelyi összkép

Büszkék vagyunk arra, hogy tavaly több jelentős nemzetközi díjat is elnyert cégünk, ezek között volt a NITT „TOP Retail” elismerése is, amit elsőként nyertünk el Németországon kívüli céggént.

„TOP RETAIL” Kereskedelmi Díj -A „New Ideas Think Tank” szakértői által odaítélt szakmai elismerés

Szintén jól szerepeltek telephelyeink a Közép-európai Szerviz Nívó Díjon
2024. 1.Szolnok 2. Felsőzsolca 3.Székesfehérvár

Minőségirányítás

Az AXIÁL Kft. 2001 júniusa óta rendelkezik EN ISO 9001:2000 szabvány szerinti tanúsítvánnyal. Az azóta eltelt időszakban a szabvány követelményeinek megfelelően minden évben megtartott felülvizsgálati vagy újratanúsítási auditon az AXIÁL Kft. eltérés, vagy nem megfelelés felvétele nélkül, komoly szakmai elismeréssel, sikeresen megfelelt.

Az AXIÁL Kft. a magyar mezőgazdaság és építőipar területén kiemelkedő szerepet tölt be gépek, alkatrészek forgalmazásában és ehhez kapcsolódó szervizszolgáltatás nyújtásában. Ez a szerep azonban hatalmas felelősséget is ró a cégre, hiszen a termék és a szolgáltatás minőségével szemben mind partnerei, mind beszállítói magas követelményeket támasztanak. A tanúsítvány megszerzését követően egyfajta szemléletváltás vette kezdetét a Kft-nél, amely azóta komplex rendszerré fejlődött. Olyan rendszerré, amely bőven túlmutat a minőségirányítás legszűkebb definícióján. Ezt a nézetet szem előtt tartva a nemzetközi szabvány követelményeinek változását is folyamatosan lekövetve fejlesztjük rendszerünket. A folyamatos fejlesztésnek is köszönhető, hogy az átállás az EN ISO 9001:2015 szabvány követelményeire is zökkenőmentesen sikerült az AXIÁL Kft-nél, ezzel a kockázatértékelésen és elemzésen alapuló kritériumoknak is megfelelő minőségirányítási rendszer működését nemzetközileg is elismert tanúsító előtt bizonyítottuk.

Az Axiál a fenntarthatóság jegyében

A vállalkozások működésük és szolgáltatásaik révén felelősek alkalmazottaikért, szolgáltatásaik használóiért és partnereikért, tágabb értelemben a társadalmi és környezeti folyamatok befolyásolásáért. Ennek érdekében olyan stratégiák kialakítására van szükség, amelyek a környezeti és társadalmi felelősséget erősítik.

Alapfeladatunk a helyi hatáskörben befolyásolható fejlődés (beruházások, fejlesztések, felújítások, intézkedések, szabályozás stb.) olyan irányú alakítása, amely mind jobban előtérbe helyezi „a helybeni” életminőség, környezeti állapot javítását, valamint a helyi erőforrások - talaj, vízkészlet, energia, emberi- és jövedelemtermelő erőforrások stb.- tartalmaz azaz nem kimerítő kiaknázását.

Az AXIÁL Kft. vezetése elkötelezettséget vállal a fenntarthatósági szempontok figyelembevételére a Kft. költséghatékony és környezettudatos működése érdekében. Erőfeszítéseket tesz a környezeti erőforrások felhasználásának csökkentésére, eszközbeszerzései, szolgáltatásai kialakítása során mérlegeli a fenntarthatóság szempontjait. Ösztönzi dolgozóit a környezettudatos magatartás követésére, és biztosítja ennek feltételeit.

Célunk a környezeti hatások további csökkentése:

- Levegőtisztaság védelem
- Zajvédelem
- Víz – és talajvédelem
- Hulladékgazdálkodás
- Karbonsemlegesség

Fenntarthatósági stratégiánk elemei, amelyeket folyamatosan bővítünk:

- Napelem rendszerek:

Az Axiál Kft összes telephelyén odafigyel a környezeti hatások csökkentésére már az építésnél, felújításnál. Mindig a legkorszerűbb megoldásokat vesszük figyelembe a telephelyek fejlesztésénél.

A fenntarthatóság elkötelezett híveként az AXIÁL Kft. Folyamatosan fejleszti napelemes rendszereit a telephelyek elektromosáram ellátására. Ezek a napelem rendszerek is hozzájárulnak a vállalat karbonlábnyomának csökkentéséhez. Az Ouroffset és a BOCS Civilizációtervezés Alapítvánnyal együttműködve folyamatosan vizsgálja azokat a lehetőségeket, ahol a megtermelt karbon kreditjeivel tovább tudja csökkenteni a széndioxid kibocsátását. Mostanra már 15 telephelyen rendelkezünk napelem parkkal. Amelyek a következők:

Telephely	Termelés kezdete	Rendszerméret
Baja	2021.05.01	50,0kWp
Kerecsend	2022.10.06	27,6kWp
Szekszárd	2023.02.20	23,7kWp
Felsőzsolca	2023.03.07	40,3kWp

Csorna	2023.03.08	47,2kWp
Nyíregyháza	2023.02.23	40,0kWp
Sárvár	2023.02.17	46,8kWp
Debrecen	2025.02.05	40,5kWp
Orosháza alkatrész	2023.09.06	5,9kWp
Orosháza szervízépület	2023.07.07	23,9kWp
Üllő	2023.10.03	36,0kWp
Békéscsaba	2023.07.07	50,4kWp
Kaposfő	2023.09.18	35,6kWp
Tatabánya	2023.09.19	24,3kWp
Zalaegerszeg	2023.11.07	21,6kWp
Baja (bővítés)	2024.05.15	150,1kWp
Szolnok	2024.01.24	49,14kWp
Székesfehérvár	2024.02.27	40,95kWp

Ezekkel a beruházásokkal nagyban tudtuk csökkenteni az egyéb forrásból beszerzett energiafelhasználásunkat.

- Digitalizáció

Az AXIÁL Kft. 2018-ban elindította a papírmentes működés bevezetését fenntarthatósági politikájának részeként. Az e-munkalap, e-számla, boltok közötti árumozgatás és szállítási megállapodás digitalizálásával jelentősen csökkentette a papírfelhasználását. Ezáltal nemcsak gyorsabb és rugalmasabb folyamatokat hozott létre, hanem jelentős környezeti terhelést is csökkentett. 2025-ig a következő megtakarítási adatokat jelenti ezen digitális megoldások

- 196.232 db e-munkalapot,
 - 927.988 db e-számlát,
 - 272.160 db raktárközi bizonylatot és
 - 3.619 db szállítási megállapodást digitalizált,
 - 13.299 db bérgep kiadás és visszavételi lapot
- megtakarítva ezzel jelentős mennyiségű papír felhasználását.

A digitalizációs lépések következő eleme a digitális szerződéskötés és az ehhez tartozó digitális aláírás jogszabályi megfelelés melletti kiterjesztése a teljes működési folyamatunkra. Ez a törekvésünk már a teszt jellegű működésnél tart. Ha a tesztek biztosítják a megfelelő működést, akkor kiterjesztjük az Axiál Kft-vel üzleti kapcsolatban lévő érdekelt felekre (beszállítók, vásárlók stb.) Ez további papír felhasználás csökkenést fog eredményezni a vállalat életében.

- Karbon lábnyom csökkentés

A vállalat büszkén jelzi, hogy a mezőgazdasági cégek közt elsők között, az Ouroffset és a BOCS Civilizációtervezés Alapítvány közreműködésével, valamint több szakértő bevonásával folytatja erőfeszítéseit a karbonsemlegessé válás útján, ezzel is példát

mutatva mindenkinek, hogyha kis lépésekben is, de közösen, nagy célokat is el lehet érni a jövőnk érdekében.

- E-mobilitás az Axiál Kft-nél

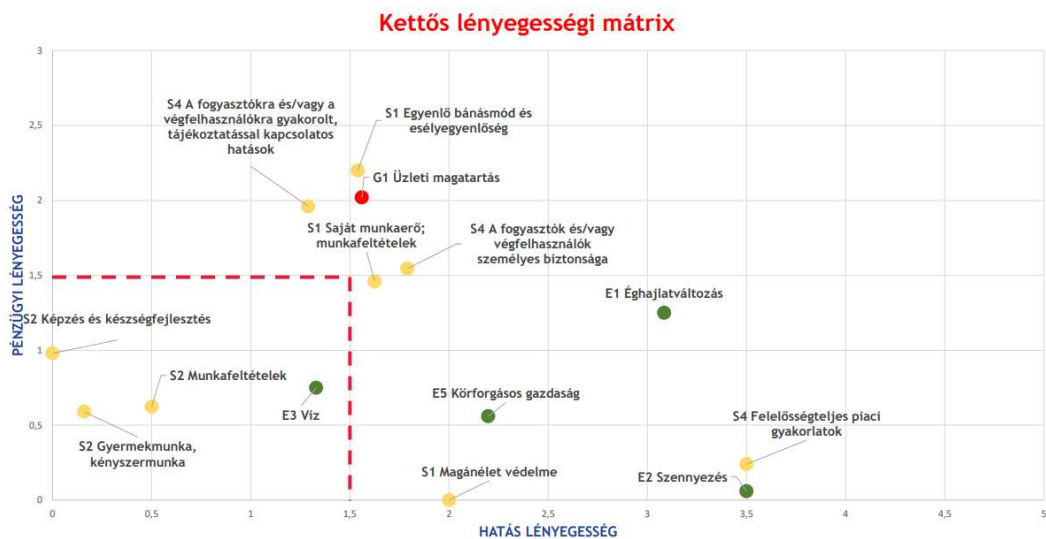
Az Axiál Kft is elindult az e-mobilitás irányába. Ez a fosszilis energiahordozóval működő gépjárművek elektromos meghajtással való kiváltását irányozza elő. A hagyományos (benzines) és dízel üzemű gépjárművek napjainkban már kimutatható mértékben hozzájárulnak a légszennyezéshez és ezen keresztül a környezetszennyezéshez.

Az Axiál Kft is figyelembe veszi ezen fenntarthatósági szempontokat és elindította a gépjármű flottájának üzemeltetése során a környezetkímélőbb megoldások keresését és bevezetését. A gépjárművek cseréje km-hez kötött. A cseréhez szükséges km elérését követően már a flottában működik 2 db teljesen elektromos autó, amelyhez már országosan 4 telephelyünkön alakítottunk ki töltő rendszert, ezen felül Baján a központban már 3 ilyen töltőoszlop működik.

Azokban a pozíciókban, ahol a tisztán elektromos hajtás még nem nyújt teljes mértékű megoldást, ott hibrid / benzin üzemű gépjárművek beszerzését és beüzemelését kezdte meg az Axiál Kft. Jelenleg 32 db hibrid / benzin meghajtással rendelkező gépjármű cseréje zajlik. Ezek a gépjárművek nem tölthetőek (nem plug in hibrid), de így is kevesebb a használat során keletkező károsanyagkibocsátás által a levegőszennyezés. A flotta további 156 db gépjárművénél van előirányozva a hibrid / benzin üzemű hajtással rendelkező gépjárművekre való átállás. Ez nem egyik pillanatról a másikra történik, de ahogy a km futás indokolja, a gépjárművek már csak ilyen hajtással lesznek bevonva a flottába.

- ESG

Kettős lényegességi vizsgálatnál az eredmények lényegességének értékeléséhez a következő ábrák világos áttekintést nyújtanak az IRO-értékelés eredményeiről: a mátrixban ábrázolt lényeges témák (lásd a 1. ábrát) és az adott témákban szereplő legnagyobb értéke(ke)t kapott lényeges IRO-k (lásd Ábra 1.).



Ábra 1: Lényeges témák ábrázolása mátrixon

A kettős lényegességi vizsgálatot követően került elkészítésre a GAP analízist a vállalatra. Eközben a jogszabályi háttér is változik, amelynek a lekövetése jelenleg még nem minden területen tisztázott. A fenntartható gazdálkodás, amelynek része a folyamatos fejlesztés és fejlődés, az nem áll meg. Az Axiál Kft által kitűzött cél, hogy minden területen felkészülten álljon a jövő elé, ezért nem csak beszéljen a tettekről, hanem tevélegesen is megmutassa, hogy egy jó cél az nem teher a cég számára, hanem egy lehetőség.

- Stratégiánk kiemelten fontos pillérei a jövőben:

Környezet	Emberék
- <i>fenntartható beszerzés</i>	- <i>dolgozóink és a velünk kapcsolatban álló partnerek társadalmi felelősség vállalásának további erősítése</i>
beszállítók 50%-a szintén elköteleződjön a fenntarthatóság mellett eszközeink beszerzésénél fokozottan figyelünk a fenntarthatóságra	együttműködés a dolgozókkal a környezeti hatások mérséklése kapcsán - szelektív hulladék gyűjtés - víz felhasználás mérséklése - veszélyes hulladékok kezelése Fenntarthatóság és a cég által megvalósult projektek megismertetése iskolai, óvodai csoportokkal is. Látogatóközpontunkba érkező személyek tájékoztatása és a jövőbeli hit és gondolkodás erősítése
- <i>energia megtakarítás</i>	- <i>karbonsemlegesség</i>
Elektromobilitás megvalósítása (2030-ra a telephelyeinken is a gépjármű flotta átállítása a teljes elektromos vagy hibrid meghajtású gépjárművekre.) Megújuló energiaforrások bevezetése azokon a telephelyeken, ahol az még nem valósult meg. Zöld energia felhasználási lehetőségének a megvizsgálása és bevezetése Energiatárolás (a megtermelt energia helyben történő felhasználásának a kidolgozása)	A karbonlábnyomunk folyamatos vizsgálata és a kibocsátás csökkentése, CÉL a karbonsemlegességhez közeli állapot elérése
- <i>befogadás és jólét</i>	- <i>felelős választás</i>
Nehéz iparágban tevékenykedünk, de törekvés a nemek egyenlő arányának javítására	fenntartható gazdaságok számának növelése

Látjuk, hogy a jövőnk érdekében nem elég csak beszélni a társadalmi szerepvállalásról, hanem tennünk kell érte. Ezen az úton haladva újabb célokat tűztünk ki magunk elé, hogy azzal is hozzájáruljunk a jövő környezetének kedvező alakulásához. ”



Jelen vezetőségi jelentés megbízható képet ad az Axiál Kft. fejlődéséről és teljesítményéről.

Kelt: Baja, 2025. 04. 29.

Harsányi Zsolt
tulajdonos-ügyvezető